

Was ist ein Global Sources Business?

Die Organisation bietet eine Reihe von Bezugsquellen an, um Einkäufern bei der Suche nach den richtigen Lieferanten und Artikeln zu helfen, z. B. Online-Beschaffungstools, benutzerdefinierte Beschaffungsberichte und Einkäuferdienste. Die Plattform bietet eine Vielzahl von Artikeln, von Eisenwaren bis hin zu Heim- und Gartenbedarf.

Arten von Unternehmen

Online-Einzelhandelsgeschäft: Sie können Artikel in großen Mengen von Anbietern auf Global Sources kaufen und sie über Ihr webbasiertes Geschäft oder Handelszentrum wie Amazon oder eBay verkaufen.

Drop-Shipping-Geschäft: Sie können Global Sources nutzen, um Anbieter ausfindig zu machen, die Outsourcing-Verwaltungen anbieten, und das bedeutet, dass Sie ihre Artikel verkaufen können, ohne Lagerbestände zu halten. Bei einer Anfrage auf dem Portal transportiert der Anbieter den Artikel unkompliziert zu Ihrem Kunden.

Import-/Exportgeschäft: Sie können globale Quellen nutzen, um Hersteller oder Anbieter zu finden, die Artikel für den Import/Handel anbieten können. Diese Art von Geschäft beinhaltet den Kauf von Waren, beginnend mit einer Nation, und den Verkauf an die nächste.

Großhandelsgeschäft: Sie können Artikel in großen Mengen aus globalen Quellen kaufen und sie anschließend verschiedenen Einzelhändlern oder Großhändlern zu exorbitanteren Kosten anbieten.

Eigenmarkengeschäft: Auf Global Sources finden Sie Hersteller, die Artikel unter Ihrem Bildnamen erstellen können. Diese Art

von Geschäft umfasst das Erstellen Ihres Produktangebots und den Aufbau einer Marke darum herum.

Wie können wir auf dem Global Sources Lieferantenportal Marketplace Initiative ergreifen?

Hier sind einige allgemeine Schritte, wie Unternehmen auf dem Global Sources Lieferantenportal geführt werden:

Registrierung: Anbieter müssen sich auf der Bühne registrieren und ein Profil erstellen, einschließlich Organisationsdaten, Artikeldetails und Kontaktdaten.

Artikel auflisten: Anbieter können dann ihre Artikel auf der Bühne mit konkreten Darstellungen, Bildern und Schätzdaten auflisten.

Werbung: Um mehr Präsenz zu erzielen und den Umsatz zu steigern, können Lieferanten ihre Produkte über verschiedene Kanäle bewerben, die von Global Sources angeboten werden, wie z. B. Suchmaschinenoptimierung (SEO), Pay-per-Click-Werbung (PPC) und E-Mail-Marketing.

Kommunikation mit Einkäufern: Wenn Einkäufer Interesse an einem Artikel eines Anbieters haben, können sie direkt eine Anfrage durch die Phase schicken. Die Anbieter sollten sofort antworten und genaue Informationen über den Artikel, die Schätzung und die Transportmöglichkeiten geben.

Verhandlung: Wenn der Käufer den Artikel kaufen möchte, können Gespräche über Kostenvoranschläge, Ratenzahlungsbedingungen und Lieferpläne stattfinden.

Zahlung: Wenn die Bedingungen festgelegt sind, kann die Ratenzahlung über das Ratenabwicklungs-Framework von Global Sources erfolgen.

Versand und Logistik: Der Anbieter ist für die Lieferung des Produkts an die Käufer verantwortlich. Global Sources bietet koordinierte Faktorverwaltungen, um mit dem Transport zu

arbeiten und einen reibungslosen Transport zu gewährleisten.

Wie können Sie Ihr Unternehmen monetarisieren?

Dinge verkaufen:

Die einfachste Methode, Ihr Geschäft auf Global Sources auszurichten, ist der Verkauf von Artikeln. Sie können Ihre Artikel auf der Bühne auflisten und Käufer aus der ganzen Welt können sie kaufen. Stellen Sie sicher, dass Ihre Artikel großartig sind und ernsthaft bewertet werden, um Käufer anzulocken.

Veröffentlichung auf globalen Quellen

Sie können auch Ihre Artikel oder Ihr Geschäft auf Global Sources bewerben, um eine größere Menge zu erreichen. Global Sources bietet verschiedene Veröffentlichungsmöglichkeiten an, z. B. Wimpelwerbung, E-Mail-Werbung und Web-Index-Präsentation.

Nehmen Sie an der Global Sources Exhibition teil

Global Sources hat viele Ausstellungen in Hongkong abgehalten, darunter die [Consumer Electronics Show](#), die Home Furnishing Show und so weiter. An diesen Vitritten können Anbieter ihre Waren Interessenten präsentieren.

Bieten Sie kundenspezifische Fertigungsdienstleistungen an

Zahlreiche Käufer auf Global Sources suchen nach benutzerdefinierten Montageverwaltungen. Wenn Sie modifizierte Artikel erstellen können, können Sie diese Hilfe auf der Bühne anbieten, um mehr Geschäfte zu machen.

Lieferanten finden

Die Suche nach einem Lieferanten ist ebenfalls etwas Kritisches.

Beginnen Sie mit der Unterscheidung des Artikels, den Sie

beschaffen müssen. Verwenden Sie Websuchwerkzeuge, um die erwarteten Anbieter Ihres Artikels aufzuspüren. Vor dem Kauf ist es wichtig, die Anmeldeinformationen des Anbieters zu überprüfen. Prüfen Sie, ob der Anbieter bei irgendwelchen Börsenzugehörigkeiten angeworben ist, und lesen Sie Umfragen und Bewertungen des Anbieters auf der Bühne oder anderen Seiten. Wenn Sie die erwarteten Anbieter ausgewählt haben, wenden Sie sich an sie, um eine Aussage zu verlangen und eventuelle Fragen zu stellen. Versuchen Sie, Feinheiten einzubeziehen, z. B. die Menge des gewünschten Artikels, die Artikelspezifikationen und die Lieferbedingungen.

Vereinbaren Sie die Details der Vereinbarung mit dem Anbieter, z. B. die Kosten, den Mindestanforderungsbetrag, die Transportzeit und die Ratenbedingungen. Wenn Sie mit den Einzelheiten der Vereinbarung zufrieden sind, senden Sie eine Anfrage an den Anbieter. Versuchen Sie, eine gefasste Bestätigung der Feinheiten der Anfrage zu erhalten, und überwachen Sie den Status der Anfrage. Überprüfen Sie die Art der Artikel, die Sie erhalten, um sicherzustellen, dass sie Ihren Anforderungen entsprechen. Wenden Sie sich bei Unklarheiten schnell an den Lieferanten, um diese zu klären.

Fazit

Insgesamt ist der Global Sources Wholesale Market eine wichtige Bühne für Unternehmen, die darauf hoffen, hervorragende Artikel von zuverlässigen Anbietern zu beziehen. Mit seiner großen Anzahl von Artikeln, produktiv aufeinander abgestimmten Faktoren und umfangreichen Hilfsverwaltungen hat sich das Lieferantenportal Global Sources eine gute Grundlage als vertrauenswürdiger und effektiver Komplize für Organisationen geschaffen, die hoffen, ihre Aufgaben international auszubauen.

Dieser Artikel ist ein Gastbeitrag.